

補助金を使って**67% off**

Instagram/Googleの広告費25万円分付き

**ネイルプリンタを活用した
収益・集客・持続可能なデジタル変革**

第19回小規模事業者持続化補助金の活用 スマートネイル事業提案書

※中小企業庁・商工会議所 受付期間：**2026年3月6日～4月16日**



[運営会社]
株式会社エム・アライズ
〒106-0031
東京都港区西麻布4-1-4 MK西麻布ビル5F
<https://feelpet.co.jp/>

※補助金の交付には所定の審査があり、100%の採択を保証するものではありません

ネイル業界が直面する構造的危機

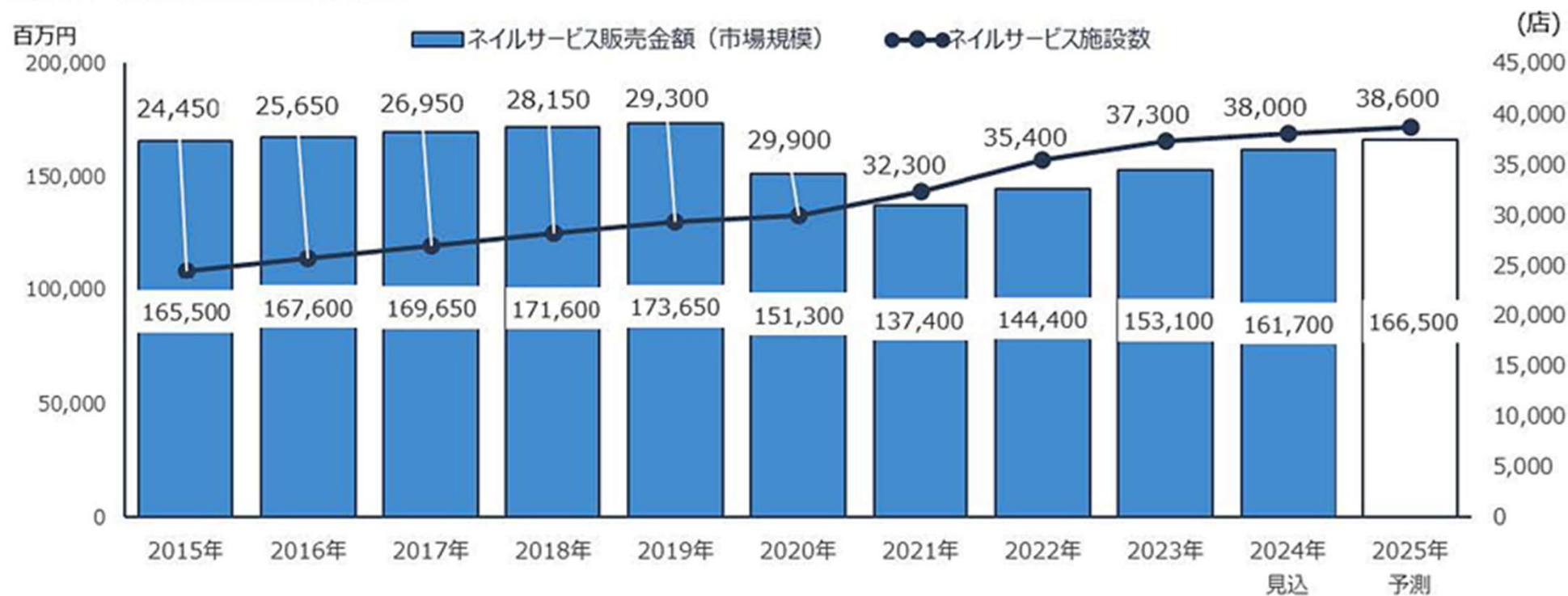
施設数の急増（7,400件増）と収益性の悪化が生み出す、
既存の労働集約型ビジネスモデルの限界

現在のネイル市場の状況

ネイル白書2025「ネイル市場 順調に伸長」(2025・03・01)

ネイルサービス市場については、2023年は前年比106.0%の1,531億円で、2年連続で伸長。施設数は2021年に大幅増となり、2021-2023年の間に7,400件増加したと推計している。施設数の急拡大に対し客数の回復は追いついていないことから、1店舗あたりの売上高は低位となっており、低額サロンの増加などの要因もあって価格競争が激しくなっていると推測される、としている。

ネイルサービス市場と施設数の推移



マーケットは順調に拡大。それに伴って競争も激しくなっている。

現在のネイル市場が抱える3つの限界



収益の天井と価格競争

1回90～120分という労働集約的なモデルにより、1日の客数には物理的な限界が存在します。さらに低価格サロンの増加による激しい価格競争が、店舗の利益率を極限まで圧迫しています。



ベテラン技術者の離職

高度な集中を要する細かい手描きアートは、眼精疲労や老眼といった深刻な身体的トラブルを誘発します。結果として、最も経験豊かなベテラン層が現場を去らざるを得ない負の連鎖が起きています。



固定費と商圈の制約

膨大なカラー在庫（通常300～1,000色）を抱える必要性から、高い家賃を伴う店舗型経営が前提となっています。これが「待つ」営業を生み、移動困難な顧客へのアプローチを阻害しています。

テクノロジーと共生するネイリストの未来



労働寿命の延長

視力や集中力の衰えをテクノロジーが補完することで、技術力のあるベテランが第一線で長く活躍できる持続可能な環境を構築します。



新市場の開拓

店舗の枠を飛び出し、「美容×福祉」という社会的意義の高い成長市場へ参入。レッドオーシャンの過当競争から完全に脱却します。



圧倒的な生産性向上

機械による劇的な施術時間の短縮は、高い利益率を生み出すと同時に、スタッフに心と体の「精神的ゆとり」をもたらします。

ネイル業界にテクノロジーでゲームチェンジのチャンスがあります

事業解決案

1. 収益改善

ネイル施術時間を現在の半分から1/3にする

2. 差別化

写真など人的では不可能な高度なデザイン対応
個別AIデザインシュミレーション

3. 集客

SNS広告を通じてWeb予約
訪問型ネイル施術

4. 資金

持続化補助金50～250万円 ※受付期間：2026年3月6日～4月16日

ファーストペンギンとしての優位性



今、この変革に踏み出すことは、ネイル市場において圧倒的な競争優位の確立を目指すことを意味します。

テクノロジーを最強のパートナーに変え、ネイル業界の常識を塗り替えるリーダーへと転換してください。

事業解決案

1. 収益改善

ネイル施術時間を現在の半分から1/3にする

2. 差別化

写真など人的では不可能な高度なデザイン対応
個別AIデザインシュミレーション

3. 集客

SNS広告を通じてWeb予約
訪問型ネイル施術

4. 資金

持続化補助金50～250万円 ※2026年3月6日～4月16日

1. 収益改善 核心的ソリューション：ネイルプリンタの導入

O'2NAILS



- ▶ **分業戦略の確立**：機械による「均一な完璧さ」と、人間による「高品質なケア」を完全に分業させます。
- ▶ **圧倒的なハイスペック**：2400dpiの高精細プリントを、指1本あたり約35秒の超高速で出力可能です。
- ▶ **最適な機材ラインナップ**：店舗の主力機となる「X12.5（画面一体型）」と、出張・訪問型に最適な軽量1kgの「V11」を展開。
- ▶ **品質とスタッフ保護の両立**：手抜きによる品質低下を防ぎつつ、熟練スタッフを疲弊から解放する「真の高回転モデル」を実現します。

※使い方について、マニュアル動画、使い方Web勉強会(約1時間)がついています

1. 収益改善 核心的ソリューション：ネイルプリンタの導入

O'2NAILS 認証・受賞・実績



2003年からのアップグレード履歴

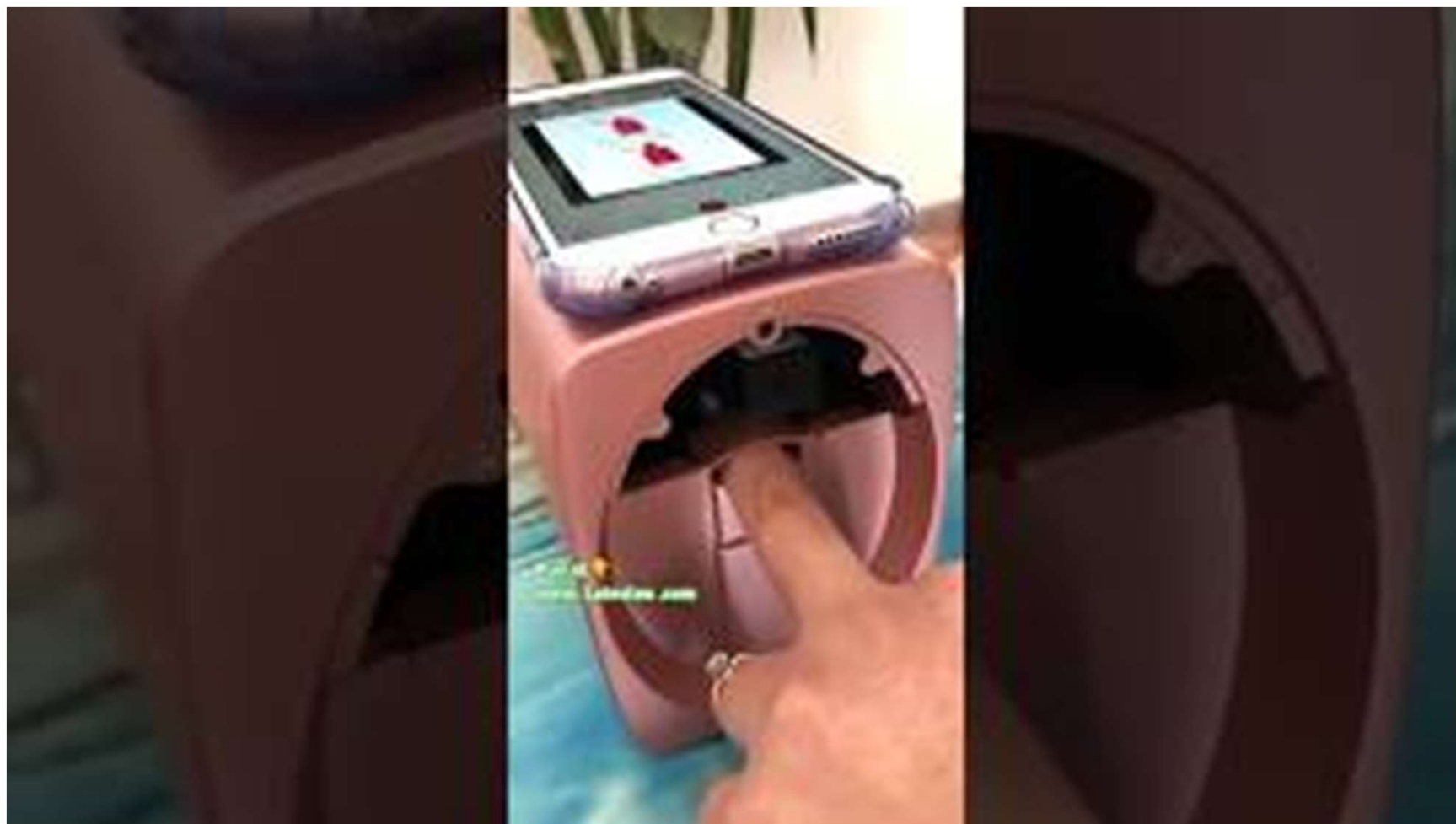
2003	2004	2005	2006	2007	2008	2015	2016	2017	2018	2019
First sample	v4	V6	V6+	V6+&V7	V6.1&V7+	V9	V11	ODM	F1, X11, W1, X11 Plus, V12, X12, X12.5	M1, H1
30kg	25kg	25kg	25kg	4.7kg	15kg	1.5kg	Appearance and application customized mode	Appearance and application customized mode	Appearance and application customized mode	1kg 0.5kg
Adopt Lexmark inkjet printer + PC control system				The independent R&D printing system adopts the embedded wincc system to realize the integration of nail printer software and system			From computer control to mobile control	Nail art permeates all walks of life	Nail Printer become a part of home and application in various scenes	Cartridge upgrade and nail printer become portable

世界16か国に展開

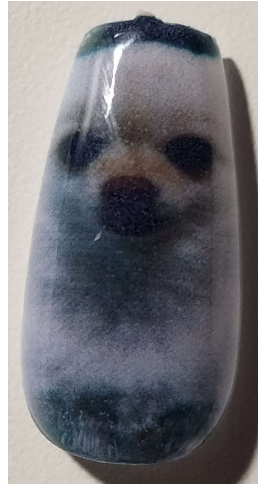
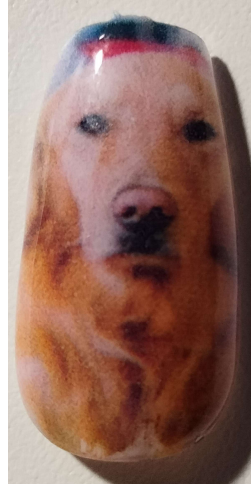
USA※右写真
ドイツ
インドネシア
カナダ
イタリア
など



動画：ネイルプリンタ



制作例：ネイルプリンタ



1. 収益改善 施術時間の劇的な短縮効果

従来の手法（人力）

約120分（ケア30分 + アート90分）

O2nails導入モデル

約40分（ケア30分 + 印刷10分）

生産性の拡張：施術時間が1/3になることは、単なる回転率向上ではありません。自動プリント中にネイリストが別の顧客のケアを行う「同時並行対応」が可能になり、1対1の収益限界を物理的に突破します。機械が負担を肩代わりすることで、ネイリストの労働寿命も大幅に延長されます。

労働時間8時間・単価4,000円でシュミレーション計算の場合

従来の手法(人力) 4~5人/日 16,000~20,000円/日

O2nails導入モデル 10~12人/日 4万~48,000円/日

※上記はシュミレーションとして単純計算の場合です

1. 収益改善 店舗型と訪問型 1回あたりの利益比較（客単価4,000）

収益項目	A. 店舗型（高回転人力モデル）	B. O2nails 訪問モデル
固定費	2,020円（重い店舗維持費）	195円（家賃0円想定）
人件費	1,111円（詰め込みによる希釈）	1,428円（丁寧な接客）
材料・交通費	512円	760円
1回あたり利益	+357円	+1,617円

※訪問モデルの材料・交通費内訳：交通費286円+材料費474円（うちプリント代は両手でわずか90円）

店舗型高回転モデルが薄利多売によるスタッフの疲弊を招くのに対し、

O2nails訪問モデルは約4.5倍の圧倒的な利益額を創出します

事業解決案

1. 収益改善

ネイル施術時間を現在の半分から1/3にする

2. 差別化

写真など人的では不可能な高度なデザイン対応
個別AIデザインシュミレーション

3. 集客

SNS広告を通じてWeb予約
訪問型ネイル施術

4. 資金

持続化補助金50～250万円 ※受付期間：2026年3月6日～4月16日

価値観のパラダイムシフト：満足の基準は「個別対応」へ

ネイル業界に限らず、世界中のあらゆるサービスで顧客の求める価値が大きく変化しています。

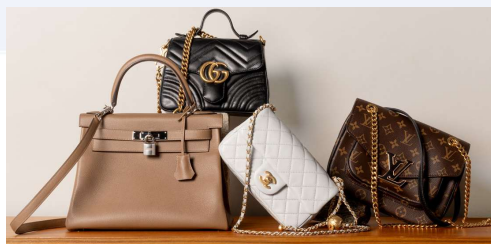


これまで（マス向け消費）

- ▶ 既存のサンプル写真やカタログから選択
- ▶ 膨大な時間をかけてデザインを考える

得られる満足感：

「〇〇と同じ・一緒」



現在おきていること（パーソナライズ）

- ▶ 多様化する「推し活」需要の爆発的増加
- ▶ 誰とも被らない、自分だけのオリジナルデザイン

得られる満足感：

「世界に一つ、自分だけ」



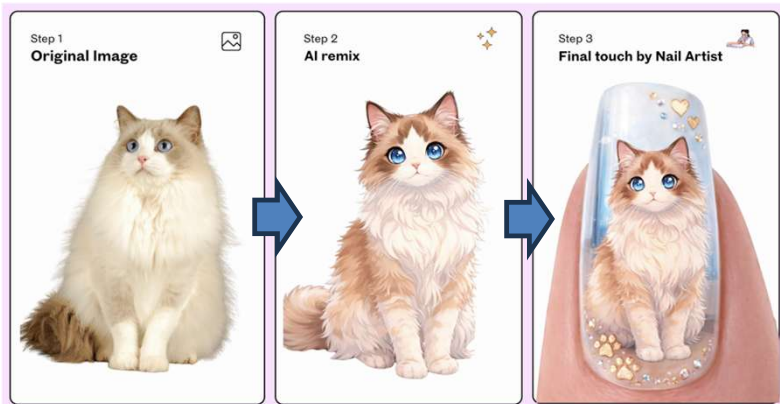
差別化施策：個別ネイルデザイン

写真・画像からのネイルデザイン

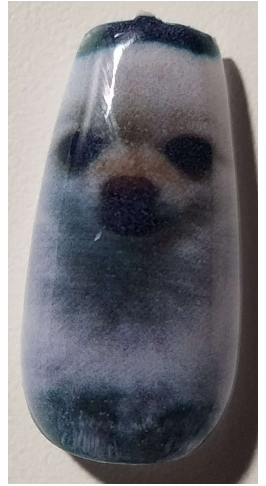
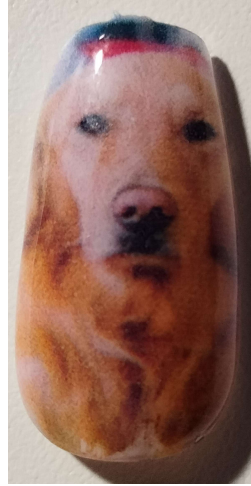
顧客の写真をアップロードし、ネイル施術が可能です。ご自身の推し（例：ペット、人、キャラクターなど）を独自でネイルプリントできます。

AIによるネイルデザイン生成

アニメ風や3D風など5つのスタイルからAIが瞬時にデザイン候補を生成します。



制作例：ネイルプリンタ



事業解決案

1. 収益改善

ネイル施術時間を現在の半分から1/3にする

2. 差別化

写真など人的では不可能な高度なデザイン対応
個別AIデザインシュミレーション

3. 集客

SNS広告を通じてWeb予約
訪問型ネイル施術

4. 資金

持続化補助金50～250万円 ※受付期間：2026年3月6日～4月16日

3. 集客

SNS広告を通じてWeb予約

Instagram 月1万円×12か月

合計：**25万**円分
+Web受付システム

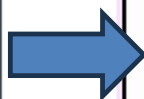


訪問型ネイル施術



「待つ」から「行く」へのシフト
イベントや介護施設への訪問施術

差別化施策：個別ネイルデザインでWeb予約



シュミレーションからWeb予約

顧客のデザインシュミレーションから続けて
ネイルプリントの予約が可能。

近くのネイリストをシステムが提案。

施術代金を事前課金 (希望者のみ)

顧客が予約時に事前支払いの設定が可能です。
クレジットカード/Apple Pay/Google Payで代金に決済別に設定された手数料を差し引き、お振込みします。

Nail Art AI

My Account | Saved Designs

DECEMBER 2025

S	M	T	W	T	F	S	
		1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13	
14	15	16	17	18	19	20	
21	22	23	24	25	26	27	
28	29	30	31				

Reservation

User12283	Saitama	11/12 9:30 AM	View
User12283	Tokyo	15/12 9:30 AM	View
User283WMM	Osaka	23/12 9:30 AM	View

User12283

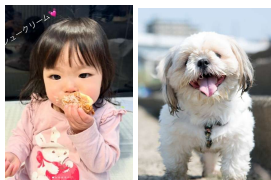
Saitama 11-Dec
a 2026

Print Ready | Customized

Decline | Accept

顧客体験の変革：個別対応のフロー

「自分だけのデザインを纏いたい」という推し活需要を確実に取り込む最新CRM戦略

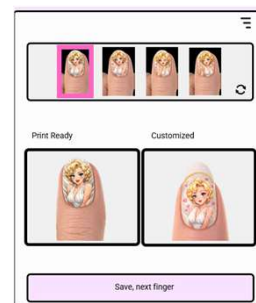


1. 画像アップロード

顧客が自身のスマホからペットや推しの画像を自由にアップロードします。

2. AIパーソナライズ

「アニメ」や「3D」など5つのスタイルからAIが瞬時にデザイン候補を生成します。

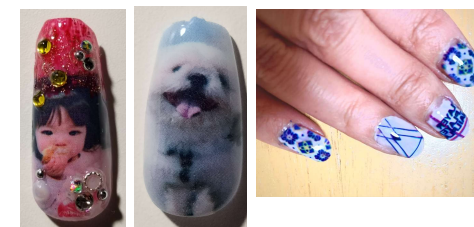


3. 10本指の個別確定

1本から10本までの指それぞれにデザインを最適に配置し、世界に一つだけのセットを保存します。

4. 予約・事前決済

Webでデザイン相談から決済まで完了し、来店の心理的ハードルを劇的に下げます。



「待つ」から「行く」へのシフト

訪問型「重量1kg」モデルの確立

O2nailsの機動性（重量わずか1kg）は、従来の店舗型ビジネスが抱えていた「固定費」と「商圈」の制約を完全に取り払います。イベント会場、病院、介護施設、リハビリ施設への出張が即座に可能となります。

これは単なる美容の提供に留まらず、顧客のQOLを向上させる「アピアランスケア」という社会的意義の高いブルーオーシャン市場の開拓です。

専用カートリッジの採用により、数百色のジェル在庫リスクも極小化され、参入障壁が大幅に低下します。



事業解決案

1. 収益改善

ネイル施術時間を現在の半分から1/3にする

2. 差別化

写真など人的では不可能な高度なデザイン対応

3. 集客

SNSを通じてWeb予約と個別AIデザインシュミレーション
訪問型ネイル施術

4. 資金

持続化補助金50～250万円 ※受付期間：2026年3月6日～4月16日

財務戦略：補助金の最大活用

小規模事業者持続化補助金 特別枠

250万円

小規模事業者持続化補助金 通常枠

50万円

初期投資を最適化し、最短での黒字化へ

国の「小規模事業者持続化補助金」を戦略的に活用することを推奨します。「賃金引上げ枠」や「インボイス特例」を適用した場合、補助率は2/3となり、最大250万円の支援が受けられます。

専門スタッフによる伴走支援（経営計画書の作成サポート等）により採択率を高め、自己負担を最小化することで、導入後3～6ヶ月での黒字化を確実なものにします。

一定割合に限り1年間分の広告費とシステム利用料を含めることが可能

持続化補助金：適用要件と対象経費

項目	要件・内容	O2nails導入における内容
対象事業者	常時使用する従業員が5名以下の法人・個人事業主 (商業・サービス業等)	小規模なネイルサロン、自宅サロン開業、 フリーランスの出張ネイリストなど
補助対象 経費	販路開拓等や業務効率化(生産性向上)の取り組み にかかる経費全般	O2nails本体の購入費(機械装置等費)、 集客用SNS広告費・Web予約システム費(広報費)など
補助上限額	通常枠：50万円 特別枠(賃金引上げ枠・インボイス特例等)： 最大250万円	通常枠は「v11」(1kg) 特別枠の場合は大型機「X12.5」(9.7kg)に変更が可能
補助率	原則 2/3 (一部の要件を満たす場合は 3/4)	投資額の約66%~75%が後日補填される

※最新の公募要領に基づき、自社が対象であるか各自で判断、または管轄の商工会議所にて確認が必要です。

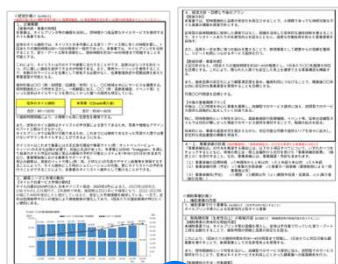
申請から受給までの最短フロー（商工会議所連携）

東京商工会議所等の支援スキームを活用し、申請漏れを防ぐ確実なロードマップ

STEP 2: 様式4の取得

商工会議所期限：4月16日

管轄の商工会議所（23区は東商）へ事業計画を提出し、必須書類である「事業支援計画書（様式4）」の発行を受けます。



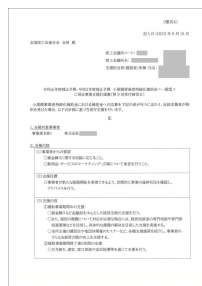
STEP 4: 採択・支払い

採択後、本代金を銀行よりお振込みください。（全額お支払いいただき、後日に補助金が交付されます）



STEP 1: 計画策定

公募要領を合わせた、ネイルブリタを活用した販路開拓等の「経営計画書」「補助事業計画書」を当社よりご提供します。



STEP 3: 電子申請

申込期限：4月30日

電子申請システム経由で本申請を実施。審査を経て「採択」された後、初めてO2nailsの購入・発注が可能になります。



STEP 5: 報告・受給

事業期間終了後、実績報告書と支払証憑を提出。確定検査に合格すると、指定口座へ補助金が入金されます。

通常枠プラン お見積もり

通常枠プランに含まれる内容

補助金分類	内容	数量	単位
機械装置等費	O2nails V11(ネイルプリンタ本体)	1	台
広報費	Instagram/Google 広告費25万円 (10%出稿手数料込み)	12	か月分
	Instagram自動投稿システム	12	か月分
	AI生成付ネイル受付ECシステム	12	か月分

※決済種類別の決済手数料は含まれておりません

[注意]

特別枠は最大250万円(補助率 2/3~3/4)の補助上限になります。補助内容に応じてお見積内容を別途策定します。

定価：~~75万円~~ (税別)

補助金を使って

67% off



通常枠50万円補助

持続化補助金利用で：

ご負担は

25万円 (税込)

Instagram/Google**広告費**

25万円分も

本体もシステムも入ってお得！



Next Steps

第19回小規模事業者持続化補助金を活用したスマートネイル事業

サポートお申し込みフォーム：

<https://forms.gle/iRVKUhtt1r1Z4FAj6>

具体的な導入・申請の手続きサポートやご相談を承ります。

小規模事業者持続化補助金を活用した、
ネイリスト向け開業・集客支援プラン。
あなたのサロンの成功を全力でサポートします。
(補助金が採択されなかった場合も販売可能)



[運営会社]
株式会社エム・アライズ
〒106-0031
東京都港区西麻布4-1-4 MK西麻布ビル5F
<https://feelpet.co.jp/>